EXPO REAL ESTATE MEXICO BY GRUPO S·G

AGENDA WORKSHOPS

ENTRADA LIBRE Y GRATUITA

ORGANIZA GRUPO S·G | MÁS Y MEJORES NEGOCIOS.

MIÉRCOLES 26 DE FEBRERO

SALA 1 AZUL

MIÉRCOLES
26/02
10 HS.

mercado libre | Inmuebles

CATERING INCLUIDO

EL FUTURO DIGITAL DEL MERCADO INMOBILIARIO: TENDENCIAS Y OPORTUNIDADES

Se hablará de cómo las herramientas digitales están revolucionando el mercado inmobiliario, la importancia de promoción de propiedades de manera digital destacando tendencias y oportunidades dentro del sector.

JUAN FERNANDO CESPEDES

REAL ESTATE SENIOR MANAGER

MIÉRCOLES
26/02
11 HS.

TITANIUM® REALTY GROUP

SOÑAR EN GRANDE, CONSTRUIR EN GRANDE

La experiencia de un emprendedor en Nueva York

DIEGO HODARA

FOUNDER & CEO TITANIUM REALTY GROUP

MIÉRCOLES
26/02
11.45 HS.

QuiiVen ventas inmobiliarias

CÓMO MEDIR Y LIDERAR A TU EQUIPO DE MARKETING Y VENTAS EN LA INDUSTRIA INMOBILIARIA

Hablaremos de cómo y con qué tecnología solucionar el eterno conflicto entre marketing y ventas, que pone en riesgo la rentabilidad de los proyectos inmobiliarios

JUAN PABLO PALMIERI

FUNDADOR Y CEO DE QUIIVEN

MIÉRCOLES
26/02
12.30 HS.

SPIDER

MERCADO INMOBILIARIO DE ESTADOS UNIDOS: ACTUALIDAD Y QUÉ ESPERAR EN 2025

Análisis de la actualidad del mercado inmobiliario de los Estados Unidos. Cómo el cambio climático, los precios, las tasas de interés y los seguros afectarán al Real Estate comercial y residencial. Qué variables impactan la oferta y la demanda, qué regiones representan el mayor potencial a la hora de invertir y cuáles son los factores críticos a considerar en los próximos años para tener una estrategia eficiente de inversión.

ANDRÉS GOLDENBERG

CEO & FOUNDER DE SPIDER

MIÉRCOLES
26/02
13.15 HS.

SILVER GROUP
Family Builders

INVERSIONES Y CONSTRUCCIÓN EN FLORIDA 2025

¡Acompáñanos en nuestro próximo workshop! En esta oportunidad Pablo y Cynthia Peretti nos brindarán una conferencia dedicada a: Nueva construcción en Florida, financiamiento y proyectos de alta rentabilidad residenciales y comerciales.

CYNTHIA PERETTI

ACCOUNTING DEPARTMENT CERTIFIED GENERAL CONTRACTOR

PABLO PERETTI

PROJECT MANAGER ACQUISITION SPECIALIST

MIÉRCOLES
26/02
14 HS.

THE RIDER RESIDENCES | MIAMI

RILEA GROUP
REAL ESTATE DEVELOPERS SINCE 1981

INVIERTE EN EL EPICENTRO DEL CRECIMIENTO: THE RIDER RESIDENCES EN LA ZONA DONDE LAS GRANDES EMPRESAS APUESTAN POR EL FUTURO.

Descubre The Rider Residences, un exclusivo proyecto boutique en Miami sin restricciones de renta. Ubicado en una de las zonas más dinámicas de la ciudad, ofrece unidades totalmente amuebladas y una experiencia de lujo única. En este workshop, te presentaremos sus características, beneficios y oportunidades de inversión. No te lo pierdas!

MARÍA ANGÉLICA CRUZ

EJECUTIVA DE VENTAS

MIÉRCOLES
26/02
14.45 HS.

Dproperty.
premier real estate investment

EXPANDIENDO HORIZONTES: CÓMO CAPITALIZAR EL REAL ESTATE INTERNACIONAL

En un mundo cada vez más conectado, las oportunidades en bienes raíces no tienen fronteras. En este Workshop, exploraremos estrategias clave para identificar, evaluar y monetizar inversiones inmobiliarias en mercados internacionales. Descubre cómo mitigar riesgos, aprovechar incentivos fiscales y maximizar la rentabilidad en distintos países. Ideal para inversionistas, desarrolladores y brokers que buscan expandir su portafolio más allá de su mercado local

LUZ ADRIANA LOPERA
CEO & FOUNDER

MIÉRCOLES
26/02
15.30 HS.

SAÁSIL SOLAR FINANCIERA
GRUPO TRIBUNA ASESORES

MODELO DE FINANCIAMIENTO Y CONSTRUCCIÓN EN ECO TECNOLOGÍAS

Esquema tarifario de CFE, en esta plática se abordarán temas con respecto a reducción de costos y abatimiento de consumo energético, así como sus respectivas formas de financiamiento y autofinanciamiento.

JUAN JOSE AGUAYO
SAASIL SOLAR

MIÉRCOLES
26/02
16.15 HS.

RIO CAPITAL

ESTRATEGIAS INNOVADORAS DE LEVANTAMIENTO DE CAPITAL, UN CASO DE ESTUDIO RIO

Te vamos a compartir un caso de estudio real y de cómo se logró finalmente levantar el capital de una manera innovadora y estratégica

ARTUR MERINO
OWNER RIO CAPITAL

MIÉRCOLES
26/02
17.15 HS.

GESMAR 2000

DEL DESIERTO A LA GRANDEZA: POR QUÉ DUBÁI ES LA MEJOR ELECCIÓN PARA INVERTIR

Descubre junto a nosotros por qué Dubái es uno de los mercados más atractivos para inversores internacionales y cómo puedes beneficiarte de su estabilidad, rentabilidad, proyección y ventajas fiscales.

GABRIELA SCHNEIR

DIRECTORA

MIÉRCOLES
26/02
18 HS.

FIBRA AMPI

LA REVOLUCIÓN INMOBILIARIA "FIBRA AMPI"

Este Workshop está enfocado en presentar el proyecto de FIBRA AMPI, instrumento financiero que a través de tecnología digital tiene el objetivo de financiar la construcción de desarrollos inmobiliarios mediante inversión directa de capital y no de deuda.

PEDRO DÁVILA ALANÍS

DIRECTOR DEL PROYECTO FIBRA AMPI QUE PERTENECE AL COMITÉ DE DESARROLLADORES AMPI

SALA 2 NARANJA

MIÉRCOLES
26/02
10 HS.

CENTURY 21

EL PODER DE UNA MARCA

Como una marca nos permite alcanzar el éxito de manera más rápida y efectiva en nuestros negocios inmobiliarios.

SAMUEL GUIZAR
DIRECTOR DE EXPANSIÓN

MIÉRCOLES
26/02
11 HS.

HACKS PARA UN PLAN DE MARKETING INMOBILIARIO EXITOSO

Hablaremos de cómo está evolucionando la industria: desde los cambios en la demanda y las fluctuaciones en el inventario, hasta la llegada de nuevos jugadores y herramientas tecnológicas que están transformando la forma en que operamos.

DANIEL NARVAEZ

MIÉRCOLES
26/02
11.45 HS.

inmuebles24 | vivanuncios

DIGITALIZACIÓN Y TECNOLOGÍA INMOBILIARIA: NUEVAS TENDENCIAS DE LA INDUSTRIA

Hablaremos de cómo está evolucionando la industria: desde los cambios en la demanda y las fluctuaciones en el inventario, hasta la llegada de nuevos jugadores y herramientas tecnológicas que están transformando la forma en que operamos.

ROBERTO REVELES Y EDUARDO CASTILLO

MIÉRCOLES
26/02
12.30 HS.

EasyBroker

CONVIERTE PROSPECTOS EN CLIENTES: CLAVES PARA UN SEGUIMIENTO INTELIGENTE

¿Sientes que tu seguimiento se ha vuelto complicado? ¿Tienes muchos mensajes pendientes pero no sabes a quién escribirle primero? Esto es un reto común para los asesores inmobiliarios, pero con la estrategia correcta, es fácil de resolver.

En esta sesión aprenderás a:

- Identificar a los clientes con más posibilidades de avanzar.
- Organizar tu seguimiento para que ningún cliente se quede sin respuesta.
- Saber cuándo insistir, cuándo esperar y cuándo programar un contacto para más adelante.

VIRGINIA MALDONADO
DIRECTORA DE CUSTOMER SUCCESS

SALA 2 NARANJA

MIÉRCOLES
26/02
13.30 HS.

LAS MEJORES OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN EN MIAMI Y ORLANDO QUE CAMBIARÁN EL JUEGO ESTE 2025

Conoce por qué Miami es la segunda ciudad más atractiva para los inversionistas que buscan propiedades que se pagan solas.
La ciudad de Orlando la visitan más de 70 millones de turistas al año y la convierte en una gran oportunidad de inversión

- Tendremos una gran asesoría financiera tributaria
- Conoce lo fácil que es adquirir un préstamo hipotecario con un banco americano
- Compra Propiedades en EE. UU. con Financiamiento: Todo lo que Necesitas Saber
- Sabes que puedes obtener la residencia americana por medio de una inversión tendremos un experto en visas EB-5. Y visas E-2

MARCELA CÁZARES
EXP REALTY

AIDA ALVAREZ
EXP REALTY

RUBEN GARCÍA
NOVUS

JAZMIN LOWENBERG
EXP REALTY

JUAN ESPINOSA
EXP REALTY

VICTOR ESPINOZA
PEACHTREE GROUP

MIÉRCOLES
26/02
14.30 HS.

HERA LENDING CREDIT GROUP

CAPITAL Y OPORTUNIDAD EN ESTADOS UNIDOS

Explorando el mercado de inversiones inmobiliarias residenciales en EEUU.

HECTOR CASTRO
CEO

MIÉRCOLES
26/02
15.15 HS.

The Working Method.
Designing Employee Experiences

LIDERAR EQUIPOS INMOBILIARIOS: 10 CONSEJOS PARA MOTIVAR A TU EQUIPO

El éxito de una empresa se alcanza cuando se sostiene en equipos eficaces, de desempeño efectivo, motivados y orientados por una visión compartida.
Se hará la presentación del libro “Liderar equipos inmobiliarios” y te vamos a compartir 10 consejos para motivar a tu equipo.
La motivación impacta directamente en el desempeño de las personas, es por eso que cada líder tiene un tremendo poder en sus manos y debe saber cuál es la clave para motivar a su equipo.

PAOLA SAUCEDO
FUNDADORA THE WORKING METHOD Y CO-AUTORA DEL LIBRO “LIDERAR EQUIPOS INMOBILIARIOS”

MIÉRCOLES
26/02
16 HS.

Latam en USA
professional network

CÓMO CAPITALIZAR PROPUESTAS DE ALTO VALOR EN EE.UU: INVERSIONES EN HOTELERÍA Y MULTIFAMILY

Opciones desde U$S 50.000 junto a partners calificados: Driftwood Capital, uno de los mayores operadores hoteleros del país, y EHP Capital, con más de 10 años de experiencia en administración de viviendas.

ALEJANDRO NAVIA DRIFTWOOD & DIRECTOR COMERCIAL
BERNARD PIERSON EHP CAPITAL, CO-FOUNDER & MANAGING PARTNER

MIÉRCOLES
26/02
16.45 HS.

TheRealtorDubai
REAL ESTATE BROKERAGE

TU PUERTA DE ENTRADA AL MERCADO INMOBILIARIO DE DUBÁI (ES MÁS FÁCIL DE LO QUE IMAGINAS)

Introducción a la vida en los Emiratos Árabes Unidos; inversiones inmobiliarias en Dubái paso a paso: cómo se puede invertir, tipos de viviendas, planes de pago, opciones de hipotecas y posibles rendimientos. Una conversación de inversionista a inversionista.

NADIA CORTÉS
CEO Y FUNDADORA

MIÉRCOLES
26/02
17.30 HS.

Google

LEADS DE ALTO VALOR: CAPTACIÓN CON GOOGLE ADS E INTELIGENCIA ARTIFICIAL

RAÚL ORTEGA - ACCELERATED GROWTH AT GOOGLE.
ANDREAS CORDERO - ACCELERATED GROWTH AT GOOGLE

MIÉRCOLES
26/02
18.15 HS.

VERTICAL DEVELOPMENTS

18.15 HS.

EB-5 | CÓMO OBTENER TU RESIDENCIA PERMANENTE EN EE. UU.

Jennifer Snyder
Consultant for Corporate structuring and legal services

18.20 HS.

ALHAMBRA PARC I THE VILLAGE

Redefining modern living with timeless elegance in the heart of coral gables

Banna Fakhoury
Sales Associate

18.30 HS.

AVENIA AVENTURA

Distinctly modern living with signature stylee

Camila Steel
Sales Associate

18.37 HS.

ELLE RESIDENCES MIAMI

The place to be in the place to be

Gabriela Cardenas
Commercial Director

18.44 HS.

ARMANI CASA RESIDENCES I RIVA RESIDENZE

A private oceanfront sanctuary where the splendor of water meets life on land.

Jacky Franco
Sales Associate

18.55 HS.

PROPERTY MANAGEMENT

Federico Puppio
COO - UNCG

SALA 3 VERDE

MIÉRCOLES
26/02
10:15 HS.

EL FUTURO DE LAS RENTAS CORTAS EN CDMX: TRANSFORMACIONES LEGALES Y CÓMO NAVEGARLAS

Las rentas cortas han transformado la dinámica inmobiliaria, sin embargo también han traído nuevas regulaciones y desafíos que los propietarios e inversionistas deben de comprender. Exploremos estas reformas y su impacto y como han transformado la sostenibilidad y rentabilidad en el mercado.

FERNANDO RODRÍGUEZ BUSTAMANTE
DIRECTOR JURÍDICO

MIÉRCOLES
26/02
11 HS.

REACH
ACCELERATING REAL ESTATE
LATIN AMERICA

REAL ESTATE TECH SHOWCASE

Destacaremos a algunas de las empresas que son parte integral de la familia REACH Latam, además de ofrecer a las compañías interesadas en unirse al programa 2025 la oportunidad de presentar sus propuestas innovadoras. Concluiremos con una dinámica sesión de análisis sobre las soluciones tecnológicas que ofrecen estas empresas para el sector inmobiliario.

CARLOS ROUSSEAU

MIÉRCOLES
26/02
11.45 HS.

UPIM
UNION DE PROFESIONALES INMOBILIARIOS DE MEXICO

LEY ANTI LAVADO DE DINERO, ESTÁS PREPARADO PARA LOS DESAFÍOS QUE IMPONE?

La ley y la vinculación con el asesor inmobiliario, obligaciones y todo lo que debes saber para cumplir con la ley.

JORGE BOURGET PIETRASANTA
CONSEJERO JURÍDICO UPIM

MIÉRCOLES
26/02
12.30 HS.

Gantenbein

DE LA EXCELENCIA OPERACIONAL A LAS OPERACIONES CERO EMISIONES CON FM

La gestión de instalaciones combina eficiencia operativa con estrategias sostenibles. Su papel es clave para lograr procesos libres de emisiones y responsables con el entorno.

LESLY GATENBEIN
PROPERTY & FACILITY MANAGEMENT CONSULTING

MIÉRCOLES
26/02
13.15 HS.

AMPI

TÉCNICAS REALES Y APLICABLES PARA GANAR MÁS DINERO EN BIENES RAÍCES FRENTE A FRENTE A LOS PROSPECTOS

Negociación de Alto Nivel: Desarrolla habilidades para negociar de forma efectiva

SABINO TOLEDO

BROKER OWNER RE/MAX TOLEDO

MIÉRCOLES
26/02
14 HS.

FAJER INTERNATIONAL REALTY

EL ARTE DE VIVIR Y HACER NEGOCIOS EN MIAM. *SUPERA TU FORTUNA Y CREA NEGOCIOS MILLONARIOS EN EL EPICENTRO DE LUJO DE FLORIDA*

Descubrirás los secretos para transformar tus aspiraciones financieras en realidades millonarias en Miami, un oasis de oportunidades. Aprenderás:

- Sobre los errores que nunca cometen los billonarios.
- Cómo crear activos sólidos que generen ingresos y fortalezcan tu búnker financiero.
- Cultivar una mentalidad poderosa que multiplique tus ingresos pasivos, permitiéndote disfrutar de una vida de lujo y libertad financiera.

No pierdas la oportunidad de posicionarte en el epicentro del lujo de Florida. ¡Únete a nosotros y empieza a construir el futuro que mereces!

LORELEY FAJER

BROKER BIENES RAICES & CEO FAJER INTERNATIONAL REALTY

MIÉRCOLES
26/02
14.45 HS.

Lebane

INTELIGENCIA ARTIFICIAL PARA GESTIÓN DE OBRA: DEL CAOS A LA EFICIENCIA

Descubre cómo la Inteligencia Artificial y los sistemas digitales revolucionan la gestión de obra, optimizando tiempos, costos y toma de decisiones. Aprende a integrar herramientas automatizadas que mejoran el control financiero, predicen riesgos y centralizan información en tiempo real. Reduce errores, aumenta la eficiencia y lleva la planificación de tus proyectos al siguiente nivel. ¡El futuro del desarrollo inmobiliario es hoy!

ROBERTO ESSES

MIÉRCOLES
26/02
15.30 HS.

ARIA RESERVE

VENDE LUJO SIN FRONTERAS: CÓMO GENERAR COMISIONES EN MIAMI Y MERCADOS INTERNACIONALES A TRAVÉS DE TU RED GLOBAL

¿Sabías que puedes ganar comisiones vendiendo propiedades de lujo e inversión en mercados emergentes sin salir de tu país?

En esta conferencia exclusiva, te enseñaré cómo aprovechar tu red de contactos para generar ingresos con referidos en dos de los mercados inmobiliarios más atractivos del mundo: Miami y Dubái.

Descubre estrategias efectivas para conectar con compradores internacionales, posicionarte en el segmento de lujo y cerrar transacciones de alto valor sin complicaciones.

RUBEN SANCHEZ

BROKER

MIÉRCOLES
26/02
16.15 HS.

Propiedades.com

RADIOGRAFÍA DEL MERCADO INMOBILIARIO: ANÁLISIS Y PERSPECTIVAS CLAVE

Negociación de Alto NivelEn la Radiografía del mercado inmobiliario, Propiedades.com ofrece una perspectiva integral del mercado inmobiliario mexicano, basada en un análisis exhaustivo de más de 1.3 millones de propiedades activas. Este informe identifica tendencias clave, cambios en la oferta y demanda, y dinámicas regionales que marcan la evolución del sector Desarrolla habilidades para negociar de forma efectiva

JUAN DAVID VARGAS

GENERAL MANAGER PROPIEDADES.COM

MIÉRCOLES
26/02
17 HS.

pulppo

EL SECRETO DE LOS BROKERS EXITOSOS

¿Qué hacen diferente los brokers que más venden? No es suerte, es un trabajo continuo apoyado con las automatizaciones correctas para concretar más operaciones sin esfuerzos extra.

JUAN ARNAU

PARTNER EN PULPPO

MIÉRCOLES
26/02
17.45 HS.

HIT

TRANSFORMANDO LA EXPERIENCIA DE TRABAJO ESTRATEGIAS PARA CREAR ESPACIOS FLEXIBLES Y PRODUCTIVOS

En un mundo donde la forma de trabajar está en constante evolución, los espacios juegan un rol clave en la productividad, el bienestar y la colaboración. En esta charla exploraremos cómo construir entornos flexibles que no solo se adapten a las nuevas necesidades laborales, sino que también eleven la experiencia de los colaboradores. Descubriremos estrategias efectivas para fusionar comodidad, tecnología e innovación, generando espacios que potencien la creatividad, la eficiencia y la conexión entre personas.

DANIEL AMADO CATTÁNEO

COUNTRY MANAGER DE HIT MÉXICO

JUEVES 27 DE FEBRERO

SALA 1 AZUL

JUEVES
27/02
10 HS.

CENTEIA EDUCATION

LIDERANDO EL CAMBIO DEL REAL ESTATE CON LA IA GENERATIVA

En este workshop vamos a entender como la IA Generativa está revolucionando el mundo inmobiliario, desde el uso de herramientas de IA hasta automatizaciones, pasando por ChatGPT.

JORDI SEGURA

CO FUNDADOR

JUEVES
27/02
11 HS.

ComunidadFeliz

CONDOMINIOS MEJOR GESTIONADOS, COMUNIDADES MÁS FELICES. HERRAMIENTAS QUE POTENCIAN LA GESTIÓN CONDOMINIAL

Conoce las innovaciones que están redefiniendo la forma en que los administradores gestionan sus comunidades, haciendo los procesos más eficientes, transparentes y sostenibles. Además conocerás el valor salarial del administrador de condominios en México, así como data y herramientas para el futuro.

VICENTE MONDACA

JUEVES
27/02
12 HS.

SPIDER

INVERTIR EN REAL ESTATE EN EE.UU. DESDE US$50.000

Cómo invertir en propiedades en Estados Unidos desde US$ 50.000 para obtener ingresos inmediatos en dólares y rentabilidades alrededor del 10% anual. Presentaremos oportunidades en mercados de alta rentabilidad, con elevado potencial de capitalización. Explicaremos el proceso típico de inversión para extranjeros.

ANDRÉS GOLDENBERG

CEO & FOUNDER DE SPIDER

JUEVES
27/02
13 HS.

iad

INTELIGENCIA ARTIFICIAL, HERRAMIENTAS PARA CAPTAR LEADS Y POTENCIALIZAR TU MARCA PERSONAL

Conocerás las posibilidades que brindan las siguientes herramientas tecnológicas para potencializar tu marca personal y utilizarlas a tu favor para reducir tu tiempo de trabajo e incrementar tus resultados: 1. Chatgpt 2. HeyGen 3. Audo 4. Adobe Firefly 5. Canva.

KARIM GOUDIABY

JUEVES
27/02
14 HS.

medland SPAIN

INVERTIR EN ESPAÑA. MERCADO DE VIVIENDA RESIDENCIAL EN LA COSTA

En esta presentación, exploraremos por qué invertir en vivienda en España, particularmente en la costa mediterránea, representa una oportunidad única. Como especialistas en la venta de viviendas de obra nueva en destinos exclusivos como la Costa del Sol, desde Medland Spain queremos compartir nuestra visión sobre el potencial de este mercado. Para ello, abordaremos tres cuestiones claves: ¿Por qué España?, ¿Por qué la costa mediterránea? y ¿Por qué Medland Spain?

LOLA GÓMEZ

JUEVES
27/02
15 HS.

UNICO DEVELOPERS

CICLOS INMOBILIARIOS: ¿PODEMOS TENER UNA BOLA DE CRISTAL PARA PODER PREDECIR EL FUTURO?

La duración de un proyecto inmobiliario es normalmente de varios años poder anticipar la evolución del ciclo nos permite tomar mejores decisiones de inversión y disminuir los riesgos. Fernando Levy Hara es profesor de ciclos inmobiliarios en Harvard y nos dará una charla sobre este tema que enseña en dicha universidad.

FERNANDO LEVY HARA

JUEVES
27/02
15.45 HS.

mudafy

¿CÓMO POTENCIAR TU INMOBILIARIA CON TECNOLOGÍA, DATOS Y AI?

Conocerás las claves sobre cómo integrar tecnologías emergentes en el sector inmobiliario. Aprenderás a optimizar la gestión de propiedades, mejorar la experiencia del cliente y acelerar procesos de ventas mediante el uso de herramientas como inteligencia artificial. Se abordarán las principales tendencias tecnológicas de mercado para que puedas anticiparte a los cambios y adaptarte a las nuevas demandas del sector.

FRANCO FORTE
CO-FOUNDER & CEO

JUEVES
27/02
16.30 HS.

GESMAR 2000

INVIRTIENDO EN DUBÁI: PROPIEDADES ACCESIBLES Y OPORTUNIDADES REALES

Te presentamos propiedades con financiación directa del constructor 0% interés. Descubre junto a nosotros las mejores zonas y proyectos inmobiliarios en Dubái que ofrecen alta rentabilidad y crecimiento, estabilidad y ventajas fiscales para los inversores

GABRIELA SCHNEIR
DIRECTORA

JUEVES
27/02
17.15 HS.

MoradaUno

CÓMO TRIPLICAR TUS CIERRES DE RENTAS ESTE 2025: APRENDE DE LOS EXPERTOS

En este workshop, los asistentes aprenderán estrategias prácticas y herramientas clave para cerrar rentas de manera eficiente y segura este 2025. Desde la investigación y perfilamiento de inquilinos hasta la gestión de contratos, firma electrónica y resolución de conflictos, este taller brindará un paso a paso práctico basado en las mejores prácticas del sector.

SANTIAGO MORALES
CEO DE MORADAUNO

SALA 2 NARANJA

JUEVES
27/02
11 HS.

MUJERES LÍDERES EN EL SECTOR INMOBILIARIO

Mujeres líderes por la vivienda y el sector inmobiliario

10:30 HS. Acreditación e ingreso a la sala.

11:00 HS. Apertura oficial por Marisol Becerra y Mariela Zúñiga.

11:15 HS. Panel 1: Empoderamiento de Mujeres del Sector Inmobiliario

- **Moderadora**: Marisol Becerra, Presidenta de MULIV y Regional Partner Mx Center 4S Real Estate
- Ana Lilia Porras Figueroa - Titular de la notaría 91 del Estado de México
- Marcela Heredia Izquierdo - Ex presidenta de CMIC CDMX
- Lorena Mercado Acevo - Presidenta de FECOVAL
- Ana Treto - Directora de Formación México en Tirant Lo Blanch

12:00 HS. Conferencia Magistral: Ambición Femenina en el Sector Inmobiliario

- **Beatriz Cruz** - Coach de vida y marca personal

12:30 HS. Panel 2: Retos de la Industria Inmobiliaria

- **Moderadora**: Mariel Zúñiga - Directora General de Multimedia en Concreto y Directora Fundadora de MULIV
- Karine Crombez - Directora Comercial de Genworth México
- Emma García - Developmetn Head de Creditaria
- Nicté Betanzos - Gerente Comercial Corporativo de Consorcio ARA
- Laura Zauzeta González - Directora General del Instituto de Administradores de Inmuebles (IAI)

Cierre

JUEVES
27/02
13 HS.

Especialistas en Financiamiento Inmobiliario

FINANCIAMIENTO PARA INVERSIONES INMOBILIARIAS

Análisis de estrategias y formas de Inversión inmobiliaria a través de HIR Casa

JUAN CARLOS GAISMAN

JUEVES
27/02
13.45 HS.

TIBURONES INMOBILIARIOS

EL INMOBILIARIO DEL FUTURO

Descubre las tendencias y herramientas clave que transformarán el trabajo del profesional inmobiliario en los próximos años. Aprende cómo optimizar tu trabajo, aumentar tu productividad y adaptarte a un mercado en constante evolución.

TONY HÁNNA

TIBURÓN INMOBILIARIO

JUEVES
27/02
16 HS.

AVL CONSULTANTS
www.avlconsultants.com

SECRETOS FINANCIEROS PARA HACER CRECER TU PATRIMONIO

Aprenderás cómo pagar menos impuestos de manera legal. Estrategias para invertir sin riesgos innecesarios. Métodos probados para multiplicar tu capital

ARACELI VILLANUEVA

EXPERTA EN FINANZAS E INVERSIONES. AUTORA DEL LIBRO "CREA FORTUNAS". BUSINESS MANAGER, CERTIFIED TAX ADVISOR, NOTARY PUBLIC, REAL ESTATE & MORTGAGE BROKER

JUEVES
27/02
17 HS.

RIO CAPITAL

ESTRATEGIAS INNOVADORAS DE LEVANTAMIENTO DE CAPITAL, UN CASO DE ESTUDIO RIO

Te vamos a compartir un caso de estudio real y de cómo se logró finalmente levantar el capital de una manera innovadora y estratégica.

ARTUR MERINO

OWNER RIO CAPITAL

JUEVES
27/02
17.45 HS.

NAIA
GRUPO NAIA

DE BROCKER A DESARROLLADOR

Nahum el Constructor compartirá su experiencia y conocimiento sobre el recorrido, retos, barreras a enfrentar para tener éxito en bienes raíces y para lograr convertirse en desarrollador sin perder tiempo ni dinero.

NAHUM CRUZ

CEO GRUPO NAIA

SALA 3 VERDE

JUEVES
27/02
10:15 HS.

GRUPO TRIBUNA ASESORES

CORREDOR INTEROCEÁNICO Y SUS BENEFICIOS LOGÍSTICO

En esta plática se abordarán temas con respecto a los beneficios y utilidades del corredor interoceánico.

FRANCISCO ANTONIO VILLA MURILLO

JUEVES
27/02
11 HS.

MXPA

MEXICO PROPTECH & REAL ESTATE TRENDS

En esta sesión, exploramos las tendencias más innovadoras que están redefiniendo la industria.

CARLOS ROUSSEAU

PRESIDENTE DE LA ASOCIACIÓN Y MIEMBROS

JUEVES
27/02
11:45 HS.

CIMAC
CARTERA INMOBILIARIA

REMATES HIPOTECARIOS ¿CIERTO O FALSO?

Obtén información valiosa indispensable antes de incursionar en la compra de algún remate hipotecario. Conoce el protocolo de revisión para una inversión exitosa.

MIGUEL ALVAREZ DEL CASTILLO

DIRECTOR COMERCIAL EN CIMAC

JUEVES
27/02
12:30 HS.

CANADEVI®

LA VIVIENDA EN MÉXICO

Una visión desde la CANADEVI

ING. DANIEL MORALES ESPINOSA
DIRECTOR GENERAL

LIC. GLORIA ADRIANA COLÍN GONZÁLEZ
GERENTE COMISIONES CON ORGANISMOS Y BANCOS

LIC. DIANA KAREN RAMOS MARCOS
COORDINADORA DE INDICADORES DE VIVIENDA

JUEVES
27/02
13.15 HS.

M4 REAL ESTATE

3 SECRETOS DE WHATSAPP PARA DAR SEGUIMIENTO

PEPE DEL VALLE

DIRECTOR DE M4 REAL ESTATE

JUEVES
27/02
15.30 HS.

CONCANACO SERVYTUR MEXICO

GLOBAL INVESTMENT CONSULTING CENTER PARA EL SECTOR INMOBILIARIO

CONCANACO SERVYTUR presenta su ecosistema de operaciones comerciales de apoyo al sector inmobiliario para operaciones digitales, seguridad jurídica, atracción de inversión y facilitación de fuentes de financiamiento.

MARCELO PAZOS

DIRECTOR DEL CENTRO DE DESARROLLO EMPRESARIAL E INVERSIONES GLOBALES

JUEVES
27/02
16:15 HS.

Latam en USA professional network

INVERSIÓN Y GREENCARD EN LOS ESTADOS UNIDOS

Cómo obtener la residencia legal en USA mediante inversiones con nuestro partner RPC, un developer con más de 50 proyectos terminados en EE.UU. Explore un modelo de alta rentabilidad en Food & Beverage junto al Grupo Acurio y Andrés Carne de Res.

ANDRES VALDIVIESO ROYAL PALM COMPANIES & INTERNATIONAL BUSINESS DIRECTOR

ARIEL ARROCHA Y LEO ROTH SUMMA ADVISORS, CO-FOUNDER & MANAGING PARTNER

JUEVES
27/02
17 HS.

PROTOS ASESORÍA LEGAL INTEGRAL

PREVENCIÓN LEGAL EN MATERIA IMMOBILIARIA. CÓMO PROTEGER TU PATRIMONIO ANTE LAS REFORMAS LEGALES EN EL 2025

Los asistentes podrán reconocer y sabrán cómo proteger su patrimonio ante cualquier operación inmobiliaria.
Trámites y documentación con la que deben contar.
Due diligence y compliance.

LICENCIADO MARCOS CORONA ALDAMA

SOCIO CO FUNDADOR DE PROTOS LEGAL

SPONSORS MAIN

SPONSORS GOLD

SPONSORS SILVER

SINERGY SPONSORS

PARTNERS